

# **Частнопрактикующий врач - эффективная модель первичного звена здравоохранения в небольших населенных пунктах.**

## **Проект в номинации**

Управление качеством медицинской помощи: изменение стереотипов

## **Организация**

ИП Гаевская АС

## **Участники проекта**

### **Гаевская Анна Сергеевна**

врач ультразвуковой диагностики

Щигры

ИП Гаевская АС

---

Частнопрактикующий врач- эффективная и взаимовыгодная модель в первичного звена здравоохранения. Пациент получает возможность на качественную и доступную медицинскую помощь с учетом индивидуальных потребностей. Врач реализует свои навыки и умения, получая достойную оплату своего труда.

## **Описание проекта**

### **ОПИСАНИЕ ПРОБЛЕМЫ**

Каждый человек имеет право на бесплатную медицинскую помощь в объемах, предусмотренных программами государственных гарантий.

На практике большое количество пациентов не удовлетворено качеством и объемом медицинской помощи в государственных учреждениях здравоохранения.

Многие врачи не получают материального и морального удовлетворения от своей работы.

Частные медицинские центры частично решают проблемы здравоохранения, но стоимость медицинских услуг для многих пациентов высока, а врачи по-прежнему не всегда удовлетворены оплатой и условиями труда.

В небольших населенных пунктах не рентабельно создавать частный медицинский центр.

### **ЦЕЛЬ:**

Предложить эффективную и взаимовыгодную для врача и пациента модель первичного звена здравоохранения на примере частнопрактикующего врача.

### **ЗАДАЧИ:**

- 1) Обеспечить жителям небольших населенных пунктов доступную, качественную, пациентоориентированную первичную врачебную медико-санитарную помощь .
- 2) Дать возможность талантливым, активным врачам реализовать свои навыки и умения, получая достойную заработную плату за свой труд.

### **ЭТАПЫ И СРОКИ РЕАЛИЗАЦИИ**

- 1 этап- оформление ИП.
- 2 этап - аренда и ремонт помещения.
- 3 этап- покупка оборудования.
- 4 этап- получение лицензии на медицинскую деятельность.

Стоимость проекта 4 млн. руб. (2016г). Основные затраты - покупка ультразвукового сканера.

Окупаемость проекта 2 года.

### **РЕЗУЛЬТАТЫ:**

- 1) Врач получил возможность увеличить время приема и самостоятельно определять необходимый объем исследований под каждого пациента индивидуально, что значительно улучшает качество диагностики.
- 2) Врач сам выбирает оборудование, что позволяет реализовать в полной мере его навыки и умения. Например, в моем кабинете впервые в Курской области появилась эластография сдвиговой волной, исследование суставов и др.
- 3) Врач имеет возможность по своему усмотрению проходить курсы повышения квалификации ,посещать конференции, заниматься саморазвитием и сам планирует свой отдых.

4) Достойная заработная плата врача ( в 3 раза выше средней заработной платы по Курской области в соответствующей специальности) и наемных работников (администратор, санитарка - в 1,5- 2 раза выше средней в государственных медицинских учреждениях).

5) Пациенты имеют возможность пройти исследование в удобное для них время (выходные, вечернее время).

6) Индивидуальный подход к каждому пациенту, проведение большого количества ультразвуковых исследований с профилактической целью, что позволило значительно улучшить диагностику заболеваний, в т.ч. онкологических заболеваний, на ранних стадиях.

7) Низкие цены на услуги (в 1,5- 2 раза меньше, чем в частных медицинских центрах области), что связано с более низкой себестоимостью.

8) Шаговая доступность медицинской помощи, короткие сроки ожидания диагностического исследования позволяют пациентам маленьких населенных пунктов получать вовремя качественную помощь, не выезжая далеко в областные центры.